

「うちの業界は不景気だから・・・無理」  
「うちの会社は小さいから・・・無理」  
「うちの社員のレベルだと・・・無理」

そう言っていた経営者が  
この秘訣を取り入れた途端に  
売上前年比180%に・・・。

社員数20名以下の企業の経営者の方、  
10名以下の部下を抱える営業リーダーの方へ  
売上・利益が過去最高を記録する秘策を知りたくありませんか？

このセミナーを受講することで、これまで漠然としていた営業目標達成への  
道筋が明確になります。  
そして、自らの力で目標達成する組織へ一歩踏み出すことが出来ます。

「90日間で営業目標達成の土台をつくるプログラム」は、昨年決算期において過去最高売上最高益のクライアントが  
続出し、さらに今年はすべての新規クライアントが売上前年比180%以上を記録しました。



# 「～実証済み～ 最高売上最高益を生む秘訣公開セミナー」

DATE **11.25** FRI 14:15-16:30

- 内容
  - ①成功する組織と成功しない組織の違いとは？
  - ②改革において最初にやることとは？
  - ③部下を最短最速で成長させる方法とは？

■ 講師: 安室元博  
組織活性化コンサルタント  
営業目標達成コーチ



- 横浜市出身 青山学院大学文学部卒業後 横浜そごう入社。12年間売場(婦人服)のマネジメントに従事。  
2000年にそごうが民事再生法を申請。企業倒産を渦中で経験。
- その後、経営コンサルタントに転身し、上場企業中小企業300社1,000の組織の変革に関わる。  
そして5,000名の人材育成を実施。
- コーチングの神様 マーシャル・ゴールドスミス氏と日本で唯一のパートナー企業である「ビジネスコーチ株式会社」にて専門的にビジネスコーチングを学ぶ。
- 資格: BCS認定プロフェッショナルビジネスコーチ ■ ミッション: 「人の夢の達成の役にたつこと」

公式HP: <http://www.pro-partner.info/> 問合せ: [emyas1125@gmail.com](mailto:emyas1125@gmail.com)

■ 会場: 目白セミナールーム

■ 参加費: 3,000円(税込)

※参加費は当日受付にてお支払ください

※14:00受付開始

お申込みはFAX(045-752-1125)、または公式HPからお願いします。

会社名		お役職	
お名前		連絡先	TEL E-mail